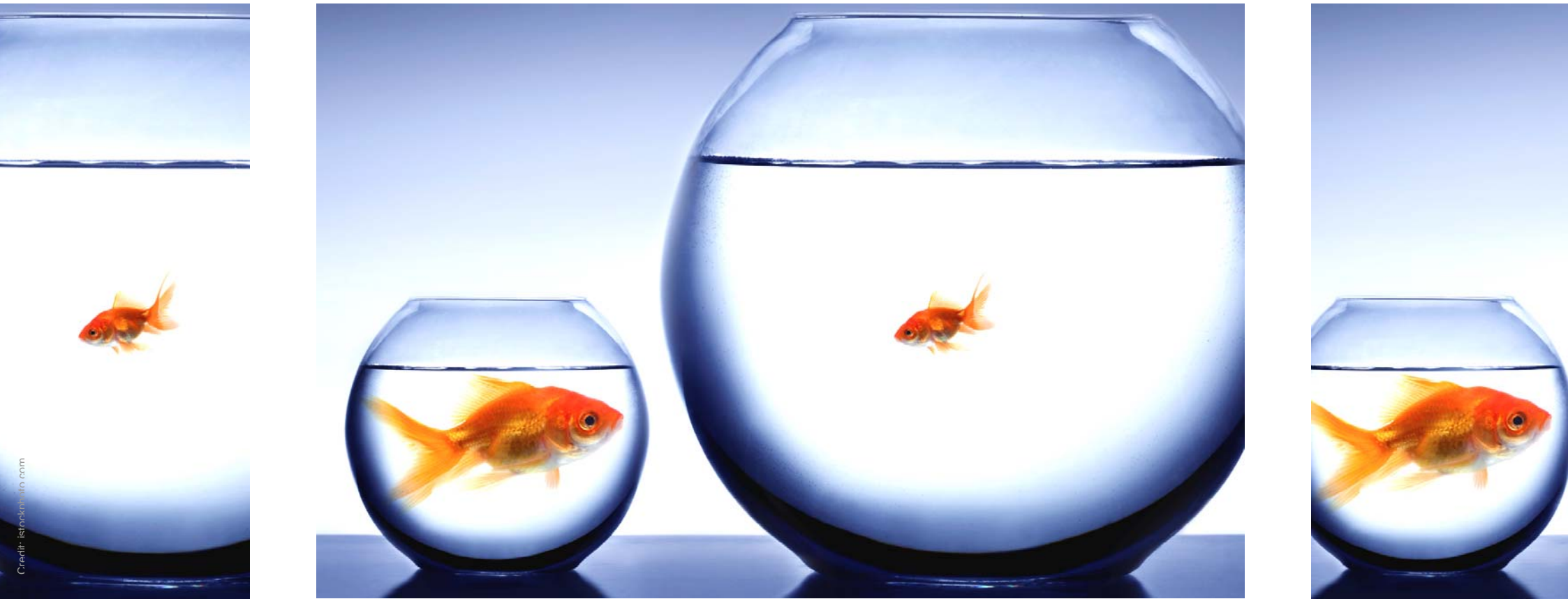


M&A Transaktionen im Mittelstand

Potenziale nutzen – Stolpersteine vermeiden



Von der durch die gegenwärtige Wirtschaftsentwicklung bedingten und ab 2009 erwarteten Konsolidierung ist auch der Mittelstand betroffen. Diese Entwicklung bietet die **Chance, gestärkt aus der Krise hervorzugehen**. Voraussetzung ist, dass der Mittelstand die Initiative im Bereich von Unternehmenserwerben und -zusammenschlüssen (Mergers & Acquisitions – M&A) nicht aus der Hand gibt.

Als **Erfolgsfaktoren** sind dabei wichtig: die **Analyse der wirtschaftlichen Rahmenbedingungen** der Transaktion und der damit verfolgten Ziele, eine **gründliche Vorbereitung, Ausschöpfung der Fördermöglichkeiten und professionelle Durchführung**, um die angestrebten Ziele tatsächlich zu realisieren, die Absicherung der **rechtlichen Rahmenbedingungen**, die Kenntnis des **Potenzial der vorhandenen Mitarbeiter/-innen** als wesentliche Unternehmensressource sowie der **Umgang mit »weichen« Faktoren** (wie z.B. die Unternehmenskultur).

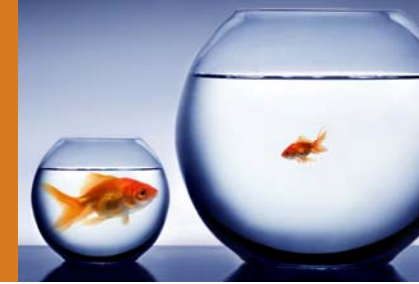
Wir freuen uns, Sie zur **kostenfreien Veranstaltung »M&A Transaktionen im Mittelstand«** begrüßen zu dürfen:

Donnerstag, 25. Juni 2009 | Beginn 17:30 Uhr

austria wirtschaftsservice | Ungargasse 37, 1030 Wien

M&A Transaktionen im Mittelstand

Potenziale nutzen – Stolpersteine vermeiden



Programm

17:30 Registrierung

17:45 Eröffnung

18:00 **Expertenvorträge**

M&A Transaktionen in Theorie und Praxis | Mag. Andreas Reinthaler, M27

- > Die wichtigsten Prozesse von M&A Transaktionen
- > Stolpersteine der Praxis
- > Erfolgreiche Umsetzung einer Transaktion

Unterstützung für und Förderung von M&A Projekten | Monika Bednarik-Belan, Austria Wirtschaftsservice (aws)

- > Förderung von Buy-outs, Unternehmenskäufen und Unternehmensnachfolge im Inland
- > Internationalisierungsförderung für österreichische Unternehmen
- > Praxisbeispiele

Wesentliche Rahmenbedingungen bei Transaktionen im Mittelstand | Dr. Raimund Cancola, e|n|w|c Rechtsanwälte

- > Phasen einer Transaktion: Kauf-/Verkaufsentscheidung bis zum Closing
- > Kernelemente der Vertragsgestaltung
- > Erfolgsfaktoren einer gelungenen M&A Transaktion sowie Risiken

Management und Personal als kritischer Faktor bei M&A Transaktionen | Elisabeth Leyser, HILL International

- > Wachsende Bedeutung des HR Faktors bei Transaktionen
- > Kritische Punkte im M&A Prozess aus HR Perspektive
- > Effektive Maßnahmen: Der HR Due Diligence Prozess
- > Überzeugende Ergebnisse – Best Practice

20:00 **Diskussion mit der Expertenrunde**

20:30 Möglichkeit zu individuellen Gesprächen am Buffet und Netzwerken

Moderation: Dr. Othmar Hill, HILL International

M&A Transaktionen im Mittelstand

Potenziale nutzen – Stolpersteine vermeiden



Ihre Gesprächspartner/innen



Mag. Andreas Reinthaler | M27 R.W.R Managementfund-Consulting

Mag. Andreas Reinthaler ist Gründer und Geschäftsführer der M27 R.W.R Managementfund-Consulting GesmbH. Die M27 Beratergruppe ist spezialisiert auf die Wachstumsbegleitung von expandierenden Unternehmen mit den Schwerpunkten Unternehmens- und Projektfinanzierungen, Merger & Akquisition Projekte und die Entwicklung von neuen Auslandsmärkten. M27 hilft bei der Planung, Finanzierung und Umsetzung, in Wien (Zentrale) und mit eigenen Büros und lokalen M27 Partnern vor Ort in CEE.



Monika Bednarik-Belan | Austria Wirtschaftsservice

Monika Bednarik-Belan leitet das Team »Wachstum & Internationalisierung« in der Austria Wirtschaftsservice Gesellschaft m.b.H. (aws) und war u.a beim Aufbau der Internationalisierungsprogramme Ost-West-Fonds sowie Studienfonds eingebunden. »Wachstum & Internationalisierung« als Teil des aws-Geschäftsfeldes »Förderbank« beschäftigt sich mit der Prüfung und Beurteilung von Unternehmen, Projekten und Projektrisiken sowie mit der aktiven Strukturierung von Finanzierungen und Förderungen österreichischer Unternehmen im In- und im Ausland.



Dr. Raimund Cancola | e|n|w|c Rechtsanwälte

Dr. Raimund Cancola, Partner bei e|n|w|c Rechtsanwälte, ist Experte für M&A, Joint Ventures und Gesellschaftsrecht. e|n|w|c Rechtsanwälte ist eine der führenden österreichischen Anwalts-Sozietäten mit Standorten in Wien, Budapest, Prag, Brunn, Bratislava, Warschau und Kiew sowie Partner von INTERLAW. Mit mehr als 70 Juristen berät e|n|w|c bedeutende Unternehmen aus den Bereichen Banken, Handel, Gewerbe, Industrie und Dienstleistung sowie Versicherungen.



Elisabeth Leyser | HILL International

Elisabeth Leyser ist Gesellschafterin und Geschäftsführerin der Managementberatung HILL International GmbH, einem auf wirtschaftspsychologische Diagnostik spezialisierten Personalberatungsunternehmen. Sie berät seit etwa 6 Jahren Unternehmen – strategische ebenso wie Finanzinvestoren – in HR Due Diligence bzw. Integrationsprozessen vor allem mit dem geografischen Schwerpunkt CEE/SEE.



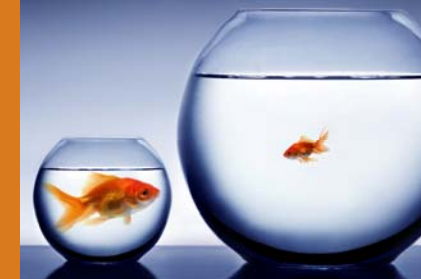
Dr. Othmar Hill | HILL International

Dr. Othmar Hill ist Gründer und Präsident der Personal- und Managementberatung HILL International mit einem Netzwerk in über 20 Ländern und rund 40 Büros. Der Wirtschaftspsychologe und Personalstrategie ist Pionier in der Entwicklung strukturierter Potenzialanalysen sowie Spezialist für interkulturelles Management, Kompetenzmanagement und strategische Planung, darüber hinaus Gründer des Instituts für Humanistisches Management.



M&A Transaktionen im Mittelstand

Potenziale nutzen – Stolpersteine vermeiden



Anmeldung

Wir bitten um Anmeldung **bis 18. Juni 2009** bei

e|n|w|c Rechtsanwälte, Mag. Petra Svoboda
E-Mail svoboda.direct@enwc.com
Telefon +43 1 716 55-220, Fax +43 1 716 55-99

An der Veranstaltung »**M&A Transaktionen im Mittelstand: Potenziale nutzen – Stolpersteine vermeiden**«
am **25. Juni 2009 um 17:30 Uhr**

- nehme ich gerne teil.
- nimmt meine Kollegin/mein Kollege teil.
- kann ich leider nicht teilnehmen.

Name

Name meiner Kollegin/meines Kollegen

Position/Abteilung

Firma

Adresse

Telefon

E-Mail

